



BAC PRO MCV



NIV.
4

Métiers du commerce et de la vente - Option A Animation et gestion de l'espace commercial

Diplôme de niveau 4 délivré par le Ministère de l'Éducation Nationale, RNCP 38399 enregistré le 19/12/2023

PUBLIC CONCERNÉ

- Accessible après une 3^{ème}
- Possibilité de rentrer en 2^{ème} année si niv. 3
- Avoir minimum 15 ans (avant le 31 décembre de l'année en cours), maximum 30 ans
- Accessible aux personnes en situation de handicap** - Nous consulter pour étudier, avec notre référent handicap, Julia DEVEVEY, la faisabilité, selon le handicap mfr.grandchamp@mfr.asso.fr

MODALITÉS D'ACCÈS

2nde MRC ou CAP du secteur Commerce validé, ou 2nde Générale avec passerelle.

Entretien de positionnement

Signer un contrat d'apprentissage

DUREE

3 ans en alternance

35h/semaine, 1850h à la MFR pour les apprentis

A partir de septembre 2026

NOMBRE DE PLACES

25 places maximum (rentrée 2026 + tout au long de l'année)

OBJECTIFS

- * accueillir, conseiller et vendre des produits et des services associés,
 - * contribuer au suivi des ventes,
 - * participer à la fidélisation de la clientèle et au développement de la relation client.
- Selon les situations, il pourra aussi : prospection des clients potentiels, participer à l'animation et à la gestion d'une unité commerciale.

COMPÉTENCES VISÉES

- S'exprimer, communiquer et comprendre le monde
- Communiquer dans une langue étrangère en mobilisant ses savoirs langagiers et culturels
- Optimiser sa motricité, gérer sa santé et se sociabiliser
- Mettre en oeuvre un modèle mathématique et une solution informatique adaptés au traitement de données
- Situer l'activité de l'entreprise dans son environnement et s'intégrer dans son organisation
- Maitriser des éléments de gestion nécessaires à l'activité du commercial commercial
- Participer à la démarche mercatique de l'entreprise
- Conduire une relation commerciale

CONTENU

Modules généraux : Économie droit, mathématiques, français, histoire géographie, enseignement moral et civique, langues vivantes étrangères : Anglais et Espagnol, Prévention Santé Environnement, arts appliqués et cultures artistiques, éducation physique et sportive.

Modules professionnels : Conseiller et vendre, suivi des ventes, fidélisation de la clientèle et développement de la relation client, animation et gestion de l'espace commercial (opt. A)

•••

Etablissement engagé dans une démarche de développement durable

FORMATION INITIALE / APPRENTISSAGE



in
f
@mfr.grandchamp

NIV.
4

MÉTHODE PÉDAGOGIQUE

- Alternance milieux professionnels (55 semaines en 3 ans) et séquences de formation à la MFR
- Pédagogie de l'alternance, pédagogie active, travaux de groupes, travaux pratiques, intervenants
- Suivi de stage individuel et tutorat en formation
- Passeport à l'étranger de 2 semaines en immersion professionnelle
- Intervention d'organismes extérieurs, visites d'entreprises, domaine pédagogique

EXAMENS ET CERTIFICATIONS

Le Bac Pro est validé par le biais du contrôle en cours de formation (CCF) et d'épreuves terminales en fin de cursus.

Le candidat ajourné, inscrit sous la forme globale, conserve, à sa demande, et dans la limite de cinq ans à compter de leur obtention, le bénéfice des notes obtenues égales ou supérieures à 10 sur 20.

DÉBOUCHÉS & PASSERELLES

BTS

Mention complémentaire

Bachelor

ou tout autre formation accessible au titulaire du diplôme

Vendeur

Conseiller commercial

Assistant commercial chargé de clientèle

Commercial...

SUIVI DE L'ACTION

- Attestation d'entrée en formation
- Convention de formation et contrat d'apprentissage / Convention de stage
- Emargement des apprentis
- Carnet de liaison ou d'apprentissage

ÉVALUATION DE L'ACTION

- Bilan de groupe et/ou individuel chaque fin de session MFR
- Bilan à chaud puis à froid après la formation

RESPONSABLE FORMATION

Benoît MEFORT

benoit.mefort@mfr.asso.fr

COÛT ANNUEL 2026-2027

Pension complète :
92,35€/semaine

Demi-pension :
46,75€/semaine

(Pas de frais de scolarité et aides OPCO non déduites pour les apprentis)

MFR
CULTIVONS LES RÉUSSITES

Formations par alternance
CFA MFR Beaune-Grandchamp



AKTO
L'humain au cœur des services

l'opcommerce
Opérateur de compétences

CFA MFR BEAUNE-GRANDCHAMP

5, rue de la Corvée de Mailly

21200 RUFFEY-LES-BEAUNE

03 80 26 61 44 • mfr.grandchamp@mfr.asso.fr

www.mfr-grandchamp.fr